

Ino'Sales

Outil de CRM
destiné
à votre force
de vente

Équipez votre force commerciale en optimisant la gestion des tournées, en suivant votre activité terrain en temps réel, en communiquant auprès de vos équipes de vente en direct (promotions, actions, compte-rendus de visites, prises de commandes, etc.).

BÉNÉFICES






- Optimiser la gestion des tournées commerciales
- Suivre votre activité commerciale en temps réel
- Communiquer auprès de vos forces de vente en direct (promotions, actions, compte-rendus de visites, etc.)
- Outil mobile de prise de commandes

*Produit complémentaire compatible avec votre solution WinPro Pièces, WinPro Pneus ou W-Contact.

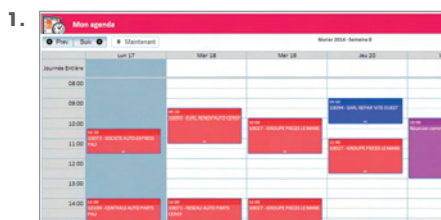
« Avec Ino'Sales, nos commerciaux ont les armes pour apporter immédiatement une réponse complète aux clients : cela leur permet de finaliser les ventes en direct le plus souvent. »

Clément Chauvin
Société Auto Casse Bouvier

AUTRES PRODUITS COMPLÉMENTAIRES À VOTRE SOLUTION

-  Ino'Report
-  Ino'Cube
-  Ino'Tech
-  Ino'Compta
-  Ino'Web
-  Ino'Parc 0000
-  Ino'Check 0000
-  EDI

Outil CRM destiné aux forces de vente des distributeurs de pièces auto et de pneumatiques qui leur permet d'accéder en direct à toutes les informations concernant leurs clients. Utilisable sur tablette, Ino'Sales leur offre également la possibilité de prendre les commandes sur le champ, ou grâce au module agenda de consulter ou organiser leurs tournées. Ci-dessous, un aperçu des principales fonctionnalités de l'outil.



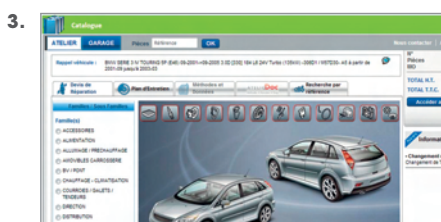
1- MON AGENDA

Ino'Sales permet d'organiser vos rendez-vous au sein de votre agenda. Celui-ci peut être alimenté à partir de semaines types, construites au préalable.



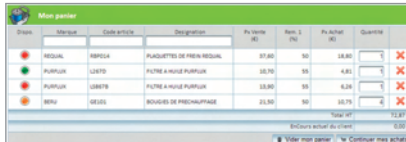
2- SUIVI CLIENT

Agrémentez vos fiches clients de statistiques construites par vos soins. Suivez l'historique de votre client grâce aux compte-rendus de visites, ou à l'aperçu des commandes passées et en cours.



3- CATALOGUE

Ino'Sales intègre votre catalogue de pièces et vous permet en compagnie du client de trouver les pièces adaptées au véhicule en cours de réparation.

4. 

Produit	Quantité	Description	Px. Unitaire (€)	Px. Total (€)	Px. Net (€)	Quantité
REGUL	ESPICA	PLAQUETTES DE FREIN REGUL	37,60	50	18,80	X
PURPUN	LIBE70	PATRE A ROULE PURPUN	10,70	10	4,81	X
PURPUN	LIBE70	PATRE A ROULE PURPUN	10,80	10	6,24	X
RENU	DE100	BOUCHES DE PNEUMATIQUE	21,50	10	10,75	X

4- RECHERCHE ARTICLE ET PANIER CLIENT

Grâce à Ino'Sales, constituez un panier avec votre client sans avoir besoin de contacter votre magasinier. Vous pourrez ainsi interroger votre stock en temps réel.



5- COMMANDES

Une fois votre panier constitué, vous pourrez le transformer en commande transmise en temps réel à votre comptoir.

www.inovaxo.fr

marketing@inovaxo.fr

11, rue du Petit Châtelier ▶ CS 90355 ▶ 44 303 Nantes Cedex 3
Std 02 51 13 37 27 ▶ Hotline 02 51 13 28 48 ▶ Fax 02 51 13 28 49



Inovaxo est une filiale d'Infopro Digital, groupe leader de l'information professionnelle en France et présent dans les secteurs de l'industrie, l'automobile, la distribution, l'assurance et le tourisme. Avec plus de 2 000 collaborateurs et 300 millions de chiffre d'affaires, le groupe propose aux acteurs de ces univers une gamme complète de média et de services : logiciels, bases de données en ligne, outils de génération de leads, média, salons et événements.

www.infopro-digital.com